

Bonif. Precios *8/ consumo*
Linea Bombas

GRUPO HOSPITEN

A la atención :

Sr. Don. Juan Pedro González Romero .

Rubí, 2 de Octubre de 2009

Apreciado Cliente:

Nos es grato remitirle nuestra mejor oferta de los productos de su interés.

PROPUESTAS FINAL PARA EL ACUERDO ACUERDO CON GRUPO HOSPITEN.

Mantenimiento de Bombas Perfusor Space con el mismo precio de fungible de la oferta inicial es decir:

Precio del material fungible para bombas de jeringa Perfusor Space:

PRODUCTO	PRECIO CON IGIC UNIDAD
Jeringa perfusor 50ML sin latex transparente.	1,95 €
Jeringa perfusor 20ML sin latex transparente.	1,80 €
Jeringa perfusor 50ML sin latex Opaca.	2,50 €
Linea de infusión transparente 200cm .	1,80 €
Linea de infusión transparente 200cm PE.	1,80 €
Linea de infusión Opaca 200cm .	2,40 €
Linea de infusión transparente con filtro de 0,22µ .	4,80 €
Linea PCA con válvula antirretorno.	5,80 €

Precio del material fungible de la bomba de Infusión volumétrica Infusomat Space, SOLO SI SE ACEPTA LA OFERTA CONJUNTA DE BOMBAS DE JERINGA Y VOLUMETRICAS PARA TODAS LAS CLÍNICA Y HOSPITALES DEL GRUPO HOSPITEN EN EL ESTADO ESPAÑOL

PRODUCTO	PRECIO CON IGIC UNIDAD
EQUIPO INFUSOMAT SPACE OPACO	6,90
EQUIPO INFUSOMAT SPACE SANGRE 200	7,70
EQUIPO INFUSOMAT SPACE STANDARD	6,15
INFUSOMAT SPACE TUBING TOMA MEDICAMENTO	6,40
INFUSOMAT SPACE INTRAPUR IN-LINE**	11,34
INFUSOMAT SPACE STANDARD PUR **	6,80

** Libres De PVC

Como mejora sobre los precios se realizaría una vez cerrado el año fiscal en curso una bonificación que se aumentaría hasta un 13% del consumo de los equipos para bomba Infusomat Space consumidos en ese año fiscal, siempre a año vencido.

Adicionalmente se realizara también un abono del 6% del importe consumido de equipos para bomba Perfusor Space. En las mismas condiciones y momento que las de Infusomat Space.

Y si el Grupo se decide por comprar los kits PCA para los Perfusores y/o la Space Station para Resonancia magnética se hará un descuento del 20% en el precio de los Kits de PCA y de 7.000€ en el equipo para Resonancia magnética.

GARANTIAS Y PUNTOS A CONSIDERAR DE LA OFERTA ECONÓMICA EN CESIÓN DE USO

- B.Braun instalará en los Hospitales del Grupo Hospiten en el estado español los aparatos de infusión que el Grupo nos indique sin coste alguno para el centro. Los aparatos se suministrarán con sus respectivos accesorios: sensores de gotas, cable de red, batería, etc...
- En los aparatos que se destinen a Servicios Críticos se Incluirá en el software de la bomba, la librería de medicamentos con sus protocolos de infusión y límites de seguridad de los mismos.
- En el caso de la cesión por consumo el mantenimiento y reparaciones correrá a cargo de B. Braun Medical S.A. Sin coste alguno para el hospital. Salvo aquellas reparaciones, que deban efectuarse en los aparatos, motivadas por uso negligente de los mismos o roturas por caídas.
- En el caso de la instalación en la modalidad cesión por consumo, el Hospital se compromete a la compra del fungible pactado y a los precios pactados durante un periodo mínimo de tres años. Compromiso reflejado en contrato que se firmará entre las partes. Finalizado este periodo pueden renegociarse el contrato.
- El precio del material fungible no podrá revisarse durante tres años, a contar desde la fecha del primer pedido. Posteriormente deberán revisarse en base al IPC oficial anual.
- B. Braun suministrará sin cargo, en caso de la compra de los aparatos, los portabombas.
- Esta oferta no contempla los accesorios que hubiera que instalar en el caso de que el hospital quisiera conectar los aparatos a una red informática, o volcar los datos de los mismos a un sistema PDMS.
- En el caso de la cesión por consumo, si el Hospital decidiera en algún momento proceder a la compra del parque de aparatos, el valor de compra de los mismos seria el resultado de la siguiente formula:
Precio de VENTA del aparato dividido por el resultado de la resta del N° de años del contrato-n° de años transcurridos.
Adicionalmente el precio del material fungible pasaría a ser el que se oferta para el caso de la compra de los aparatos.

En espera de que esta oferta merezca su interés, quedamos a la espera de sus noticias.
Sin otro particular, reciba un cordial saludo.

B. BRAUN MEDICAL S.A.

Roberto Lorenzo
Jefe Regional de Ventas
División Hospital Care